



Success Story

鹿児島県 大口市 W特産パワー「伊佐の焼酎豚」誕生

特集 電源地域のサクセスストーリー



大口市役所 地域振興課 風土ビジネス係
係長 橋本 欣也さん

大口市は地域振興アーバン・ドバイザー派遣制度を活用するにあたり、その受け皿として平

りました。

「何が足りないのか」を見つける
そこで目をつけたのが国土
交通省が実施している、「地域
振興アドバイザー派遣制度」
です。大口市では、地元にとっ
て足りないものを外部の専門
家から学ぼうと、平成十五年
にこの制度を活用しました。さ
らに同年、行政と大口市・菱
刈町の農業協同組合、商工会、
観光協会などの協力による伊
佐地区産業活性化協議会を結

のために手つ取り早いと言わ
れる企業誘致などに依存せず、
地域の素材を見直してそれを
活用すれば本当の産業振興に
繋がっていく」と以前から考え
ていた橋本さんですが、地域
の中にいるとどうしても視野
が狭くなり、固定概念にとら
われて新しい発想が出にくく
なつっていました。

全国レベルの特産品を数多く持つ伊佐地区

鹿児島県大口市は、「焼酎券」と評判の「黒豚」の生産する農業は年々衰退し、産業全般が悪化の一途を辿る。一方で、市や周辺の伊佐地区では、新しい特産品づくりが力をして取り組んだ。

地、と謂われるまちで、全国的に有名な『芋焼酎』の産地です。また、豚肉の中でもとにかくおしても知られています。しかし、このような特産品があるにもかかわらず、市の基幹産業である気をなくしてしまった。そこで大口市では、地域振興を支援する国の制度を積極的に取り入展をめざして伊佐地区産業活性化協議会を結成し、活動を続けています。

全国レベルの特産品を数多く持つ伊佐地区

庇兒島の北海道」と言われほど冬の寒さが厳しい土地です。この独特の気候条件、山々から美しく豊富な名産品が生み出されてきました。ところが、産業の発展を与え、伊佐米・金山ネギ・佐の黒豚・伊佐牛そして芋酎といった全国的に知られ名産品が生み出されましたが、ところが、盛んだった林業（伊佐ひのが有名）が著しく後退。農離れも若い世代の流出をさせ、まち全体が元気を失かけていたのです。

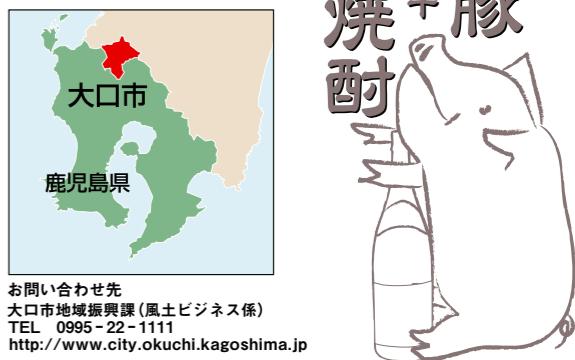
「テレビのグルメ番組で取り上げられて有名になつた伊佐の黒豚や、幻の焼酎と呼ばれる人気銘柄の焼酎も、特定の個人や会社にだけにスポーツが当たられ、市全体としての産業振興には結びつきませんでした」と語るのは、大口市地域振興課（風土ビジネス係）の橋本欣也さん。今年四月から新設された風土ビジネス係というユニークな名称には、「風土」つまり地元に密着した活動を行うということと共に、地元の「フード（食べ物）」

誕生するきっかけとなつたのは、平成十六年に市役所の若手職員が始めたワークショップ『ルート21』でした。勤務時間終了後、橋本さんを含む有志十七人が集まり地域の課題について話し合い、風土ビジネス係の設置もこの場で提案されました。『ルート21』で取りまとめられたものは市長に提言され、その結果、風土ビジネス係は正式に設置が認められたのです。

「大口市はせつかく数多くのおいしい特産品を持つて

地域振興アドバイザー派遣制度

国土交通省が実施しており、地域の活性化・交流を促進するために、様々な問題を抱えている市町村へ専門家を派遣する制度です。課題に応じた各分野の専門家からの助言により、自主的な地域づくり活動などを側面から支援し、地域の活性化に貢献することを目的としています。地方振興アドバイザー、中心市街地活性化アドバイザー、山村第三セクターアドバイザーの三つの分野があり、地域の特性や課題に対応したアドバイザーが派遣されます。



```

graph TD
    A[地域雇用機会増大促進事業（伊佐地区プラス事業）概念図] --> B[産業振興にともなう雇用面の問題を解決するため、地域が一致協力して行う人材育成・確保国が支援する事業]
    B --> C[大口市における産業施策]
    B --> D[菱刈町における産業施策]
    C --> E[産業施策の実施に係る課題]
    D --> E
    E --> F[国]
    F --> G[事業委託]
    G --> H[伊佐地区産業活性化協議会の結成]
    H --> I[地域雇用機会増大促進事業（プラス事業）]
    I --> J[・起業家・新産業進出経営者・企業人材養成事業]
    I --> K[・新分野進出企業技術者養成研修実施事業]
    I --> L[・U・Iターン者の募集及び普及啓発事業]
    I --> M[・地域物産を活用した特產品生産事業]
    J --> N[解決のための支援]
    N --> O[産業施策の実施に係る課題]
    O --> P[国]
    P --> Q[事業委託]
    Q --> R[伊佐地区産業活性化協議会の結成]
    R --> S[地域雇用機会増大促進事業（プラス事業）]

```

地域雇用機会増大促進事業（伊佐地区プラス事業）概念図

産業振興にともなう雇用面の問題を解決するため、地域が一致協力して行う人材育成・確保国が支援する事業

大口市における産業施策

菱刈町における産業施策

産業施策の実施に係る課題

国

事業委託

伊佐地区産業活性化協議会の結成

地域雇用機会増大促進事業（プラス事業）

- ・起業家・新産業進出経営者・企業人材養成事業
- ・新分野進出企業技術者養成研修実施事業
- ・U・Iターン者の募集及び普及啓発事業
- ・地域物産を活用した特產品生産事業

解決のための支援

成十五年六月に『大口元氣食をつくる会』を発足させました。この会には、市の呼びかけに応じて様々な市民グループや農協などから当初は八十人を超えるメンバーが参加しました。『大口元氣食をつくる会』は活動の創造（安心・安全・健康）をテーマとし、以下の三つの分科会に分かれて活動を開始しました。

新しい特産品『焼酎豚』の開発物語は、『大口元気食をつくる会』に参加した二人の主婦・萩原さんと渕之上さんの頑張りから始まります。お二人は大口市と菱刈町のメンバーで構成されている市民団体・生活研究グループに所属していました。このグループは、地域で作った農産物を地域で消費するという「地産地消」の考えをベースに、国が推進している「食育」のための活動を行っています。たとえばお二人は、子供たちが大豆を栽培している小学校を訪ねて豆腐

(1) 大口の農業を考える会
農業の振興と後継者問題に取り組む

(2) 「夢さくら館」を活性化する会
市が経営する特産品販売施設を盛り上げる

(3) 特產品を開発する会
新しい特產品をつくる

地元じまんの味
どこにもないよ

**地元じまんの味・焼酎と黒豚から
どこにもないおいしさを創造**

各会それぞれに一人のアドバイザーが付きましたが、その中の第二分科会(特産品開発)には後の『焼酎豚』開発に大きく関わることとなる島根県のNPO法人結まるプラス理事長・河部真弓さんがアドバイザーとして派遣されたのです。

地元じまんの味・焼酎と黒豚から
どこにもないおいしさを創造

新特産品づくりにアドバイザーとがっかりスクラム
河部さんのアドバイスのもと、第三分科会の活動が始まりました。

新特産品づくりにアドバイ
ゲ 二三つうづマラム

河部さんのアドバイスのもと、第三分科会の活動が始まりました。



Success Story

鹿児島県 大口市 W特産パワー「伊佐の焼酎豚」誕生

特集 電源地域のサクセスストーリー

伊佐の六白黒豚について



鹿児島の黒豚は、約600年前に中国から琉球に持ち込まれた「島豚」がベースとなり、薩摩で100年以上かけて品種改良されたものです。四肢、鼻梁、尾の6カ所に白い色があることから六白と呼ばれています。黒豚の特長としては、

- 1:肉の繊維が細く、食感が歯切れよく柔らかい
- 2:肉がしまっていて、脂肪組織の水分含有量が少ないので水っぽくない
- 3:中性糖やアミノ酸などの旨味成分を多く含む
- 4:脂肪のとける温度が低いので、脂がべつつかずさっぱりしている

などがあげられます。豊かな自然の中での独特的な飼育法により育てられた『伊佐の黒豚』は、おいしい黒豚のブランドとして全国的に知られています。

魚煮の概念から脱却
ヒントはねこじい牛スジの味

を行つており、勉強のために伊佐地区産業活性化協議会が実施していたプラス事業の中の人材育成講座に参加していましました。また、障害者の自立支援のために三人の障害者を雇用するなど、日頃から地域おこしに前向きな活動を続けていました。

の開発が始まりました。河部さんは「層味の改良を求めて、成松さんは萩原さんたちの成果を引き継ぎつつ、伊佐の焼酎を使つた黒豚の角煮にチャヤレンドリしました。しかし何度も試作品を作つても、河部さんは首をタテに振りません。この時の悪戦苦闘を、成松さんはこう話します。

「黒豚の旨味を生かして、なんとかおいしい角煮を作ろうと工夫を重ねたのですが、河部先生に試食してもらうと『甘

過ぎる」と言われました。それで思いきつて砂糖を減らしてみました。それでもまだ「甘い」との返事です。また角煮を柔らかく煮過ぎると、地元の人から「こんなに柔らかいのは黒豚じゃない」と言われたのです。ほとほと困り果ててしましました」壁に突き当たった成松さんは、何かヒントが見つかるかもしれないと考え、試作品を持つて福岡のデパートで開かれた特産品の商談会に出席しました。そこでひとつ発

いしさで、忘れられない味
た。角煮にとらわれずに
牛スジの味に近い味を作
よう、と成松さんは決心
のです。

独自の製法で多くのあべ
まりやかな皿が完成

いしさで、忘れられない味でした。角煮にとらわれずにあの牛スジの味に近い味を作つてみよう、と成松さんは決心したのです。

『じまん市』初出品で
見事に大賞を受賞

市役所の橋本さんと成松さんは、伊佐地区産業活性化協議会が実施したプラス事業の人材育成講座で初めて出会いました。橋本さんは『焼酎豚』の商品化を成松さんが引き継ぐことになつて以来、河部さんの大口市への送迎などで開発をバックアップしてきました。

大口元気食をつく
萩原 徙子さん

りました。大口の伝統食を調べて、メンバーがそれぞれの料理を研究するのです。第二回目に河部先生が来られた時は、その料理を作つて持ち寄り試食してもらい、批評をいたしました。その結果、やはり昔からある郷土食ではダメだ、地元の特産物を使って新しい料理を作ろうということになつたわけです」と萩原さん。萩原さんはもともと市役所に勤めていたOBで、第三分科会の責任者となつていきました。真剣に取り組むほど出てくる課題への対応が大変で、スタートした時は大勢いたメンバーが、回を重ねることに忙しさや家の事情などで減つていつてしまつたと当時を振り返ります。

「それでも残ったメンバーは、カボチャやギンナンや不ぎりといった特産物を使つていろいろな料理作りに挑戦しました。また第二分科会の瀬之上さん

焼酎を使って何か作れないだ
ろうか?

感の先に想いしたままの言葉を口に吐きまとめておいた。、

A portrait of Michio Yamamoto, a woman with dark hair and glasses, smiling. She is wearing a black sweater over a light-colored collared shirt.

「中間層の開拓事業」
チャレンジ

○
伊佐の焼酎について
“焼酎発祥の地”と言われる大口市。それは市内にある郡山八幡神社（国の重要文化財）の社殿から見つかった大工の落書きに由来しています。そこには「棟梁がケチで一度も焼酎を飲ませてくれなかった」という内容と共に、永録2年（1559年）の年号が記されていました。これが日本で初めて『焼酎』という文字が出てきた最古の資料なのです。もちろん、伊佐



スをくださいました」と渕之上さん。つまり地域の主婦と、東京の焼酎ファンであるエンデューザーとが、一緒に商品を開発するというユニークな試みでした。こうして開発が進められ、特に『焼酎豚』に商品化のメドがたつてきました。

大口元気食をつくる会
渕之上さん チエミさん

了したいという申し出がありました。「私たちは、新しい特産品として『焼酎豚』づくりに取り組んできましたが、商品化して販売するまでは考えていなかつたのです」とお二人は話します。

河部さんは引き続き『焼酎豚』の開発と商品化に意欲のある人を探しました。『焼酎豚』の試食会でそういうった事情を話したところ、そこに参加していた成松秀子さんが手を挙げたのです。成松さんはご主人と一緒に、市内で大分県豊後



Success Story

鹿児島県 大口市 W特産パワー「伊佐の焼酎豚」誕生

特集 電源地域のサクセスストーリー

対応をしてほしい」地域のこと
を考えばこそその成松さんの要
望です。

外部からの目が地域を目覚めさせる

A photograph showing a man in a dark suit and tie smiling and shaking hands with a woman in a white blouse. They are standing in front of a shop window with a wooden sign above it that reads "一夜干し 売店" (One-night dried fish shop). The woman is wearing a black turtleneck under her white blouse.

行政が地元住民と夢を共有していきたい

三県の三市一町でインターネット制度を実施する計画も進んでいます。地域こそ外部の風を取り入れることが大切。これらも積極的に外部との交流を進めていきたいとのことです。

由に個見なく折捕してくれて、
夢みたいな話も遠慮なく言つ
てくれるのが素晴らしいです
ね。それに若者たちを迎える
ことが、役所の職員の研
修にもなるんです。様々な質
問を投げ掛けてくる若者たち
に答えようと、職員も勉強し
直すわけです。また将来、地
域をPRする応援団になつて
くれることも大きいです」と
橋本さん。また、宮崎県えび
の市、熊本県人吉市、鹿児島
県菱刈町、湧水町と『県際交
流推進会議』が結成されており

○ **『伊佐の焼酎豚』開発年表**

平成15年6月 国土交通省の『地域振興アドバイザー派遣制度』活用の受け皿として、『大口元氣食を作る会』が発足。第3分科会のアドバイザーとして河部真弓さんが派遣され、新特産品の開発が始まる。

平成16年3月 河部さんの大口市におけるアドバイザー派遣期間終了。引き続き、河部さんのアドバイスの下、萩原征子さん、渕之上ミチエさんを中心に新特産品(『焼酎豚』)の開発が進む。

平成16年9月 大口市が実施した地域雇用機会増大促進事業(プラス事業)の人材育成講座に、成松秀子さんが参加。

平成17年1月 『焼酎豚』の商品化と販売にあたり、成松秀子さんが開発を引き継ぐ。

平成17年5月 完成した商品を、『伊佐の焼酎豚』として商標登録する。

平成17年11月 (財)電源地域振興センター主催の第16回『電気のふるさとじまん市』に『伊佐の焼酎豚』を出品し、じまん市大賞を受賞。

平成18年4月 大手百貨店の催事に初出展。

す。やはり産業の振興が地域活性の大きなパワーになるので「は」と成松さん。アドバイザーの河部さんが単に『焼酎豚』ではなく、『伊佐の焼酎豚』と名付けたのには、伊佐地区に目を向けてもらい、地域全体を盛り上げたいという思いが込められているのです。

「個人で何かをしようとしても、不公平になるなどの理

そしてついに新しい特産品『伊佐の焼酎豚』が完成。以前に参加した(財)電源地域振興センター主催の研修会で、地域の特産品をアピールできる全国的な物産展『電気のふるさとじまん市』があることを知っていた橋本さんは、平成十七年十一月に開催された第十六回『電気のふるさとじまん市』に、伊佐地区産業活性化協議会の名で早速エントリーしました。大口市の特産品のひとつとして、十月にようやくパッケージも含めて商品化したばかりの『伊佐の焼酎豚』を出品したのです。すると、まさにでき立てホヤホヤの商品が、じまん市大賞候補として出品された全国の特産・名産四十六品の中から、なんと大賞に選ばれるという快挙を成し遂げてしまいました。会場で表彰を受けた成松さん、市役所

A portrait of a middle-aged woman with dark, pulled-back hair. She is smiling broadly and gesturing with her hands as if speaking. She is wearing a white cardigan over a black turtleneck. The background is slightly blurred, showing what appears to be an indoor setting with vertical elements.

の橋本さんは、大きな感激に包まれました。この受賞により、『伊佐の焼酎豚』を製造・販売することになった成松さんへ、大手百貨店などの流通担当者が、「うまい、合つかが殿利」と喜んでいました。

課題と展望① 販売ルートの確立

の橋本さんは、大きな感激に包まれました。

『伊佐の焼酎豚』の発展に向けて

「大賞を取つたこと自体もう
れしいですけれど、何より地
域の人たちが自信を持つたこと
が重要ですね。今まで自分
たちには無縁だとか無理だとか
思つていたことも、やればでき
るという実績ができて、やる気
や勇気が湧いてきているようで
す」と、橋本さんは語ります。

成松さんへ、大手百貨店などの流通担当者から問い合わせが殺到。またテレビ局や新聞社からの取材も多數あつて、マスコミでも商品が広く紹介されました。今年に入つてからも、テレビ新広島の番組の「鹿児島のおみやげ特集」で取り上げられました。さらに今年四月には、初めて大手百貨店の催事に出店するチャンスに恵まれ、成松さんと伊佐地区産業活性化協議会のメンバーが出張して、伊佐地区的特産品と共に『伊佐の焼酎豚』を店頭販売するなど、PR活動も積極的に行つて、

えています。価格の高さの問題

食材の費用を考えると現在の価格（百五十グラム・千三百六十五円）は、仕方のないところとくに黒豚の三枚肉は、煮ると脂が抜けて量が激減してしまいます。たとえば五キログラ

販売ルートの確立

課題と展望1

現在はお客さま個人からの電話やファックスでの受注と、デパートの物産展などに出品しての店頭販売が販売ルートの二本柱です。インターネットでの販売は、生産体制の関係から行う予定はありません。デパート地下食品売場への出店の話も出ていますが、まず二本柱の販売ルートをしっかりと確立すること。今後は高級感のある瓶詰めや、お中元・お歳暮ギフト用の詰め合わせを用意するなどの工夫をして、販売を伸ばして、きた、ヒ考

ムの肉なら三キログラムに減つてしまふのです。価格を下げよりも、一パック当たりの肉の量を減らして、小袋（一人前用パック）での販売も考えていいます。これなら価格を千円以下に抑えることができ、お客様が買いやすくなります。

指しており、手作りの本格的な味を守ることが大切なので、大量生産は考えていません。

The image shows two packages of Ito Kurobuta Pork Ribs side-by-side. The package on the left is green and labeled '伊藤黒豚の黒豚丼' (Ito Kurobuta Pork Ribs). The package on the right is red and labeled '伊藤の焼豚丼' (Ito Grilled Pork Ribs). To the right of the packages is a circular inset showing a white plate filled with several pieces of grilled pork ribs, garnished with shredded lettuce and a small sprig of red chili.

「伊佐の特産」を外に向かって

転を見続けて自治体職員しかできないこと（たとえば国や県の制度を上手に利用するなど）を一生懸命にやっていきたい。また、やる気のある人が出てきたら精一杯バックアップしてあげたい。『伊佐の焼酎豚』の開発では、河部先生の送り迎えをしたり、平成十七年度には、先生とのパイプが切れないよう講師として大口に招いたり、大手百貨店の催事に同行して協力したりと、いろいろな形で支援をしてきました。自治体職員は受け身にならずに、

地元の特産物を使って新しい特産品作りに挑戦した萩原さんと渕之上さん。そして、味も形も全く新しい『焼酎豚』を商品化した成松さん。今回は黒豚の生産者や焼酎の会社など、地元の企業も協力を惜しみませんでした。大口市では住民たちの地域のことを思う気運が確実に高まっています。

がら、地域活性化のための『営業マン』になつてアクティブに働かなければならぬと思いつます」。